

Abbiamo costruito la filiera integrata del serramento

Roverplastik, leader in Italia nella tecnologia del foro-finestra, nasce nel 1965 come azienda individuale per la produzione di avvolgibili. Negli anni, l'azienda ha ampliato il proprio volume d'affari e si è costantemente evoluta in termini di capacità produttiva e di offerta prodotti. Attenta al continuo miglioramento del prodotto, Roverplastik ha istituito al proprio interno un'area **Ricerca e Sviluppo**, nella quale personale con formazione specifica attua continui aggiornamenti in termini di materiali utilizzati e di soluzioni tecnologiche da adottare, sia nel settore delle guarnizioni, sia in quello dei sistemi per il foro finestra.

Oltre alla qualità dei suoi prodotti, l'azienda fornisce anche elevata qualità nei servizi, a vantaggio dei rapporti con i propri clienti, con i quali ormai il legame è quello di una vera e propria partnership capace di garantire un miglioramento continuo. Da oltre 30 anni, Roverplastik ha accettato le sfide dell'export e, con i propri prodotti Made in Italy, ha acquisito e fidelizzato numerosi clienti in tutto il mondo, soprattutto in Brasile, dove ha aperto una propria sede commerciale.

Oggi Roverplastik è una società per azioni riconosciuta sul mercato per la sua gamma di soluzioni innovative, dalle elevate prestazioni termiche e acustiche, volte al miglioramento del livello di comfort abitativo e di risparmio energetico. Infine, tra le prime aziende del settore, ha accolto la "rivoluzione Bim" interpretandola come una vera e propria metodologia operativa. Su tutto questo Imprese Edili ha intervistato l'ing. Aldo Guardini, direttore tecnico Roverplastik

Qual è oggi il posizionamento sul mercato di Roverplastik?

Roverplastik fornisce prodotti e accessori complementari al serramento che con garanzia di tenuta e di elevate prestazioni nel tempo all'intero sistema foro-finestra. L'azienda studia e produce soluzioni che si contraddistinguono per qualità e innovazione tecnica. Inoltre, ponendo grande attenzione a tematiche importanti quali sostenibilità e risparmio energetico, Roverplastik è costantemente impegnata nello sviluppo di sistemi a elevate prestazioni in grado di soddisfare le esigenze della clientela e di rispettare – e addirittura superare – i requisiti previsti non solo dalle normative ma anche dalle certificazioni volontarie.

Quindi l'azienda è pronta ad affrontare il mercato edilizio che fa leva sui bonus fiscali e le risorse per le costruzioni contenute nel nuovo Pnrr.

I nuovi requisiti in essere per l'accesso ai bonus fiscali del Pnrr pongono finalmente l'accento sul ruolo fondamentale dell'elemento cassonetto per la riqualificazione energetica del foro finestra: esso diventa elemento centrale al fine del raggiungimento delle due classi energetiche, vincolanti per l'ottenimento dei bonus fiscali e difficilmente raggiungibili limitandosi alla sola sostituzione del serramento, come da comune convinzione. Relativamente alle tecnologie per l'edilizia legate al foro-finestra, Roverplastik propone dunque due categorie di soluzioni per altrettante macroaree d'interventi di riqualificazione. Il primo concerne gli interventi



L'INTERVISTA

ING. ALDO GUARDINI, DIRETTORE TECNICO ROVERPLASTIK

Roverplastik fornisce prodotti e accessori complementari al serramento con garanzia di tenuta e di elevate prestazioni nel tempo all'intero sistema foro-finestra. Per l'azienda è fondamentale il concetto di "filiera integrata del serramento", intesa come rete di aziende e di professionalità che, in modo sinergico, uniscono le proprie competenze tecniche ed esperienze pratiche per soddisfare il committente. In questo senso Roverplastik si configura come un'azienda multicanale al servizio di imprese e serramentisti che, nel contesto della ristrutturazione, vanno a installare i manufatti

soft per riqualificare il foro finestra senza opere murarie in giornata. È per esempio il caso classico della ristrutturazione dei condomini anni '70 con il Superbonus 110%. Con questo tipo d'interventi si ottiene una riduzione stimata della dispersione complessiva del calore che arriva fino al 67%, mentre con il solo serramento si arriva fino al 36%. In questo caso, è evidente il ruolo fondamentale che svolge il cassonetto per la riqualificazione energetica e per il salto di due classi energetiche al fine dell'ottenimento dei bonus fiscali. Tra le soluzioni di Roverplastik, rientrano in questa categoria il Sistema Renova, che prevede la coibentazione interna termica e acustica del vecchio cassonetto con un sistema completamente a scomparsa; il Sistema Restructura e il Sistema RoverBox che prevedono la sostituzione del vecchio cassonetto con sistemi personalizzabili e altamente performanti. A completamento di gamma, per gli interventi soft Roverplastik propone anche il davanzale coibentato per la riqualificazione del vecchio marmo, in grado di eliminare il ponte termico sul quarto lato. E veniamo agli interventi Hard per una riqualificazione integrale dell'involucro edilizio che comprende demolizioni e opere murarie attorno al foro finestra. In materia di 110%, questo è per esempio il caso della ristrutturazione della villetta. Rispetto agli interventi soft, qui rientrano sistemi più completi quali i monoblocchi RoverBlok (nelle varie declinazioni, a seconda del sistema oscurante e della tipologia della muratura). In questa situazione, con un sistema completo a monoblocco dotato quindi anche di spallette laterali, si ottiene una



La sede Roverplastik di Volano (Tn)



I prodotti Roverplastik per le ristrutturazioni e i bonus edilizi

riduzione stimata della dispersione complessiva del calore addirittura del 77%.

L'azienda ha anche operato un profondo lavoro di adeguamento dell'offerta alle più recenti normative che consentono di aderire ai bonus fiscali.

I prodotti Roverplastik per le ristrutturazioni, in ottica di supporto al cliente, sono corredati da schede tecniche che espongono tutti i requisiti normativi richiesti per l'ottenimento dei bonus fiscali. Nello specifico, le schede dei prodotti riportano:

- conformità alla Uni 11673-1, particolarmente interessante per gli interventi di coibentazione più semplici (soluzioni di tipo soft) dove, non essendo presente un progettista, è il serramentista a dover garantire a livello prestazionale la conformità della posa in opera;
- prezzari Dei (già indicati i codici delle voci);
- Cam (rispetto Criteri ambientali minimi previsto per gli isolanti termici e acustici);
- certificazioni acustiche (con prove eseguite in laboratori certificati).

Per quanto riguarda i sistemi monoblocco RoverBlok, vengono inoltre garantiti:

ROVERPLASTIK PROPONE DUE CATEGORIE DI SOLUZIONI PER DUE MACROAREE D'INTERVENTI DI RIQUALIFICAZIONE. LA PRIMA CONCERNE GLI INTERVENTI SOFT PER RIQUALIFICARE IL FORO FINESTRA SENZA OPERE MURARIE IN GIORNATA; LA SECONDA GLI INTERVENTI HARD PER UNA RIQUALIFICAZIONE INTEGRALE DELL'INVOLUCRO EDILIZIO CHE COMPRENDE DEMOLIZIONI E OPERE MURARIE ATTORNO AL FORO FINESTRA

- certezza della prestazione in opera del serramento in quanto i monoblocchi RoverBlok sono stati caratterizzati da Roverplastik con le medesime prove ambientali dei serramenti, ottenendo la classe 4 per la permeabilità all'aria, la classe E1200 per la tenuta all'acqua e raggiungendo fino a 4000Pa nella prova di sicurezza;
- conformità all'Eta con sistemi a cappotto: i RoverBlok superano, quindi, i problemi di posa con profili di alluminio o fibrocemento;

- conformità alla Classe di Reazione al Fuoco migliore di Bs3d0, come da direttiva volontaria dei VVFF per i requisiti antincendio delle facciate di edifici con rasatura a giro.

Come si è mossa Roverplastik per garantire il sistema costruttivo nel suo complesso? Per Roverplastik, è fondamentale il concetto di "filiera integrata del serramento", intesa come rete di aziende e di professionalità che, in modo sinergico, uniscono le proprie competenze tecniche ed esperienze pratiche per soddisfare il cliente finale.

In questo senso Roverplastik si configura come un'azienda multicanale al servizio di imprese e serramentisti che, nel contesto della ristrutturazione, vanno a installare i manufatti. I serramentisti nel mondo Roverplastik sono dei veri e propri "Friends", ovvero clienti con cui è stato costruito un rapporto commerciale consolidato che va oltre la semplice fornitura di merce e componentistica per il confezionamento del prodotto finito. Questa dicitura identifica una partnership basata su un rapporto di complementarità, consulenza, assistenza, ma soprattutto fiducia.

RoverBlok™ ...per l'impresa

Il sistema costruttivo adatto a ogni tipologia di edificio

RoverBlok è il monoblocco che si adatta a ogni tipologia di edificio, dalla ristrutturazione alla vetusta ai grandi cantieri, sono realizzabili TUTTE le soluzioni architettoniche. In che modo?

- Facciate rivestite con cappotto
- Murature a cassa vuota
- Sistemi costruttivi a cassellati
- Facciate rivestite con mattoni facciate
- Facciate continue
- Fori finestra con cantoni in marmo
- Pareti da risanare (ristrutturazione)
- Contrassegni in legno

Adattare RoverBlok consente all'impresa di costruzioni di acquisire importanti vantaggi:

- procedimento STANDARD di posa in opera del monoblocco,
- prezzo definitivo e onnicomprensivo già in fase di progettazione,
- facilità di messa del foro finestra (un unico profilo in PVC sulla spalla per tutte le finiture),
- materiali e metodologie CERTIFICATE,
- posa qualificata, nessun rischio di non arrivare ai requisiti di isolamento termico richiesti.

In conclusione, RoverBlok dà all'impresa di costruzioni la garanzia di raggiungere gli obiettivi del capitolato prestazionale per il foro finestra indicato dal progettista.

La rete Roverplastik

Partnership tecniche

CASALIMA è un'agenzia di cui scopo è dare una risposta concreta alle necessità di risparmiare energia e di utilizzare in modo razionale le risorse disponibili, il tutto in una logica di salvaguardia dell'ambiente, senza per questo rinunciare a parametri di comfort. Casalima è espressione di efficienza energetica, di un modo di costruire nato all'interno della provincia autonoma di Bolzano.

ANIT è un'associazione senza fini di lucro nata nel 1984. Gli obiettivi generali dell'associazione sono la diffusione, la promozione e lo sviluppo dell'isolamento termico ed acustico nell'edilizia e nell'industria come mezzo per salvaguardare l'ambiente e il benessere delle persone.

PVC Forum Italia è l'Associazione Italiana che riunisce le principali aziende di produzione, commercializzazione e trasformazione del PVC. I produttori di additivi e di macchine trasformatrici, si pone l'obiettivo di diffondere e promuovere un corretto e sostenibile utilizzo del PVC in ogni settore in cui è impiegato, promuovendo il concetto del costruire sostenibile.

Habitat4 è l'Agenzia del Trentino per l'energia e l'ambiente, crede nella sostenibilità senza come modo di approcciare i problemi globali, l'ingegno, la passione. Oggi Habitat4 viene considerata una delle maggiori realtà italiane che operano nel campo dell'edilizia sostenibile e dell'efficienza energetica. Opera secondo gli standard internazionali di certificazione energetica e di sostenibilità degli edifici più in uso: LEED, la certificazione energetica e di sostenibilità degli edifici più in uso al mondo.

GBI Italia (GREEN BUILDING COUNCIL) è un'associazione no profit che promuove il sistema di certificazione indipendente LEED® - Leadership in Energy and Environmental Design - i cui parametri stabiliscono precisi criteri di progettazione e realizzazione di edifici salubri, energeticamente efficienti e a impatto ambientale contenuto.

Istituti di prova:

IFT ROSENHEIM è un'istituto di servizi scientifici utilizzato come istituto specializzato per i test, lo sviluppo e la valutazione dell'adattabilità dei materiali edili del foro finestra.

CSI è un Centro di Certificazione e Analisi comportamentale polivalente, che opera internazionalmente nel settore dei servizi alle aziende. CSI è dotato di laboratori equipaggiati con le più avanzate attrezzature e apparecchiature di testing e di diagnosi, di analisi e di elaborazione dati e di équipes di ingegneri, di fisici e di microbiologi.

Collaborazioni:

Roverplastik collabora a stretto contatto con l'Università degli Studi di Trento per continuare ad innovare e sviluppare i propri prodotti, inoltre, offre agli studenti diverse opportunità di formazione professionale con percorsi di tirocinio aziendale.

Roverplastik Friends è un progetto di Roverplastik dedicato ad un gruppo di professionisti, operanti in tutta Italia, che ha l'obiettivo di creare un network sul territorio in grado di soddisfare le esigenze tecniche e di fattibilità, fornendo informazioni e promozionali. L'obiettivo è quello di garantire un livello del servizio sempre in conformità dei canoni di qualità e di professionalità, unitamente a Roverplastik, nella ricerca continua della qualità e dell'ecellenza.

Roverplastik al tuo servizio

Roverplastik è leader nella tecnologia del Foro Finestra a 360° con un'esperienza di oltre 50 anni. Questa è il motivo principe per scegliere Roverplastik.

A disposizione del nostro Cliente, abbiamo "organizzazioni", che da sempre il nostro modo di essere Azienda.

Con il Team Roverplastik siamo in grado di seguire il nostro Cliente in tutte le fasi del suo progetto:

- **Ufficio Tecnico:** sul territorio operano figure tecniche-commerciali che hanno speso fin dalla nascita la filosofia Roverplastik, con un altissimo valore professionale e che, oltre ad essere formati dal punto di vista commerciale, hanno una conoscenza tecnica specifica sui sistemi costruttivi Roverplastik, affiancata a queste conoscenze da un'esperienza pluriennale in lavori, lavorano i Responsabili Vendita, nostri Funzionari, nostra rete vendita durante le fasi importanti di ogni trattativa.
- **Uffici Interni:** per andare incontro a tutte le esigenze del nostro Cliente abbiamo istituito il nostro intero ufficio specifici per ogni fase:
 - **Ufficio Commerciale:** affianca la nostra rete vendita durante tutta la fase di prevenzione fino ad arrivare all'ordine. Particolare attenzione viene data al post-vendita, una delle fasi fondamentali di ogni trattativa.
 - **Ufficio Tecnico:** per ogni progetto e/o preventivo che necessita di una valutazione tecnica e di fattibilità, Roverplastik al proprio interno ha un team di ingegneri che hanno il compito di valutare ed in caso studiare la soluzione "ad hoc" per ogni singola richiesta, soluzione "ad hoc" per ogni singola richiesta.
 - **Ufficio Posa:** un personale qualificato nella fase di posa viene obbligato a spiegare tutto viene verificato. Esistono anche un ufficio Roverplastik ha al proprio interno un ufficio che segue ogni cantiere dall'inizio alla fine appoggiandosi a professionisti qualificati e formati solo per eseguire il proprio lavoro e formazione per dare assistenza, ma anche e soprattutto per dare assistenza.

Roverplastik formazione continua

Roverplastik è leader da oltre 50 anni nel sistema Foro Finestra perché allo sviluppo e innovazione dei propri prodotti e servizi ha sempre affiancato una formazione continua e qualificata. A tale scopo, Roverplastik ha organizzato il proprio piano formativo in due direzioni: interna ed esterna.

L'attività formativa interna è rivolta al personale Roverplastik ed ha come obiettivo l'aggiornamento professionale dei dipendenti, una ricerca fondamentale a disposizione del cliente. I corsi di formazione sono specifici per le diverse aree aziendali, quali Ufficio Commerciale, Ufficio Tecnico e R&D, Operai, Posatori, Rete Vendita.

L'attività formativa esterna è rivolta ai nostri Clienti ed ha come obiettivo sia quello di contribuire alla loro formazione sui temi del comfort e dell'efficienza energetica decisi nelle diverse situazioni (nuove costruzioni piuttosto che riqualificazione dell'esistente), sia quello di trasferire competenze specifiche sui prodotti e sistemi Roverplastik, partendo dal progetto fino ad arrivare alla posa.

In questo caso i corsi sono specifici non solo per le diverse tematiche, ma anche per la tipologia di Cliente. Un importante progetto nato sull'onda di queste iniziative è il "Roverplastik Friends" che ha come obiettivo quello di creare sul territorio una rete di interlocutori Roverplastik a cui può rivolgersi direttamente l'utilizzatore finale. Abbiamo infatti costituito una rete di serramentisti con i quali è nato un accordo non solo commerciale, ma anche di formazione continua.